

この町を元気に 嵐山町商工会 創業支援

テイクス



事業内容: 嵐山農産物直売所での弁当販売、配達
代表者名: 黒川 和之 様
電話番号: 0493-81-3445
創業: 2022年9月15日
定休日: 水曜日(祝祭日は営業)
営業時間: 9時30分~16時
 JA埼玉中央嵐山農産物直売所の営業時間に準ずる



<Instagram>
@TAHES.PACHEDLUNCH

■事業について教えてください
 お弁当の販売、配達をしています。創業当初は店舗での販売、店内飲食がメインでしたが、現在は嵐山農産物直売所での販売、会社への配達を行っています。今年の4月から嵐山農産物直売所での販売がスタートしました。当店のお弁当の味を多くの方に知っていただく機会になっています。

■創業しようと思ったきっかけは？
 私自身の生まれは東京都、育ちは川越市、現在は坂戸市に住んでいて、たまたま前職の勤め先が嵐山町でした。前職でも飲食に関わる仕事をしていて、嵐山町で勤め始めて人の温かさに触れました。そこからタイミングも合い嵐山町で創業いたしました。

■創業にあたってどんな準備をしましたか？
 まずは1人でやっていくための経営全般の勉強をしました。特にお弁当を作るための仕入れから販売までのシミュレーションは念入りに行いました。創業してから、材料の原価が上がり続けているのでその都度改善していく必要がありましたが、事前にシミュレーションをしていたおかげで、イレギュラー対応もできているので良かったです。

■商工会を利用して良かったと思うことはありますか？
 自分だけでは知識や時間の限界がありました。商工会は創業前から相談していましたが、近いうちに創業塾が開催されると教えていただきました。創業塾に参加して、同じ悩みを抱える方と情

報共有できた点と、嵐山町での異業種の横の繋がりが持てたことが非常に良かったです。商工会に加入してみて、町の方や行政の方とも知り合いになりました。経営に関する情報を集めたい時や分からないことを調べてもらうには良き情報提供者でもあり、相談相手になってくれた点良かったです。

■今後の目標・展望を教えてください
 お客様が喜び、満足していただく為にも、現在のメニューのクオリティを上げていくこと、それと同時に新メニューの考案・開発をしています。当店では、材料野菜類の半分以上が嵐山町産、地産地消を目指しこだわりのお弁当を作っています。今後も嵐山町産の美味しい野菜を使い、お弁当を作っていきたいと考えています。また現在、開店当初と同様にお店での販売ができるように準備していますので、その際はぜひご来店ください。

■最後に、創業したいと思っている方へのメッセージをお願いします
 夢・情熱やりがい。この気持ちが大切だと思います。夢を諦めずに目標を持って取り組んで欲しいです。私を感じたことは、社員の頃と違い、全てが自分でやって、やらなければ自分の責任になります。時には、休みなく働くこともありますが、大変さを上回るやりがいや楽しさがあれば続けられます。創業時の自分の中の思い描いた夢を持って取り組んでください。

嵐山町商工会では、創業支援として、創業前段階から創業後の経営までを一貫してサポートしています。内容は多岐にわたり、経営・財務・人材育成・販路開拓など、様々な分野におけるものから、悩みや相談といった、一人では解決できない問題に対してもサポートしています。商工会で毎年実施している「らんざん創業塾」も創業支援の一貫です。今回は、嵐山町商工会の支援を基に創業に至った事業者をご紹介します。

問 嵐山町商工会
 0493-62-2895

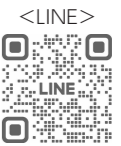
RANZAN BASE



事業内容: 自動車、自転車のクリーニング業、(洗車、コーティング)
代表者名: 藤野 祐三 様
電話番号: 070-8321-5503
創業: 2022年6月23日
定休日: 火曜日
営業時間: 10時~18時



<Instagram>
@RANZANBASE



<LINE>
@RANZANBASE

■事業について教えてください
 車(バイクは要相談)とロードバイクのコーティング・洗車の専門店です。国産車から輸入車まで車種は問わず承っており、部分施工も可能で、基本2泊3日のお預かりで対応しています。ひとりひとりに合ったご提案させていただいていますので、内容によっては部品の取付や軽作業、信頼できる業者の紹介も可能です。ぜひお気軽にご相談ください。

■創業しようと思ったきっかけは？
 創業する前は緻密な作業が必要とされる仕事をしていましたが、今後を考えた時、別の仕事でキャリアを築きたいと思いました。その際、中学生の頃から車が好きなことや、車をカスタムしてサーキットレースに出た経験から、車に携わる仕事がしたいと考えるようになりました。創業に至った経緯は、個人で仕事を行うほうが、お客様の悩みに関して柔軟に対応することができ、定年に関係なく働き続けられるからです。

■創業にあたってどんな準備をしましたか？
 知り合いの経営者にお話を伺い、アドバイスをいただきました。また同業者の所へお手伝いに行かせていただき、仕事内容をより具体化していききました。今までは趣味の一環でしたが、事業となると生活が関わってきますので、事業として行える内容の有無や、実際の作業工程や要する時間の中で、無駄な時間を除けるよう努め、また皆さまに広くお知りいただけるようホームページやSNSの準備をしました。

■商工会を利用して良かったと思うことはありますか？
 初めてで、分からないことが多く、創業塾では経営する上で必要なことを教えていただきました。また、専門家にアドバイスをいただけたのは心強いですし、背中を押していただけました。町の創業補助金も活用し、機械の購入に充てられて良かったです。

■今後の目標・展望を教えてください
 通りに面した場所に店舗を移動すること、ゆくゆくは後継者を育成したいと考えています。車は単なる移動手段と思う方が多いと思いますが、私自身、車を35台以上乗ってきて、車は楽しく、人生を豊かにしてくれる存在です。コロナ禍においては他人と接触せず目的の地まで行け、車に乗ったまま映画を見るイベントなどもあります。生活の一部として利用する機会が増えてきたからこそ、ファッションの一部として車もおしゃれ(きれいに楽しんでいただける方が増えたら嬉しいな)と思っています。

■最後に、創業したいと思っている方へのメッセージをお願いします
 悩んでいるのであれば、行動することが大切です。成功することだけを考え、創業するとなったら覚悟をもって全力で取り組みます。不安なことがあれば商工会に相談してみてください。商工会は困った時に相談できる、保険のような存在なので、恐れず前を向いて走ってください。